

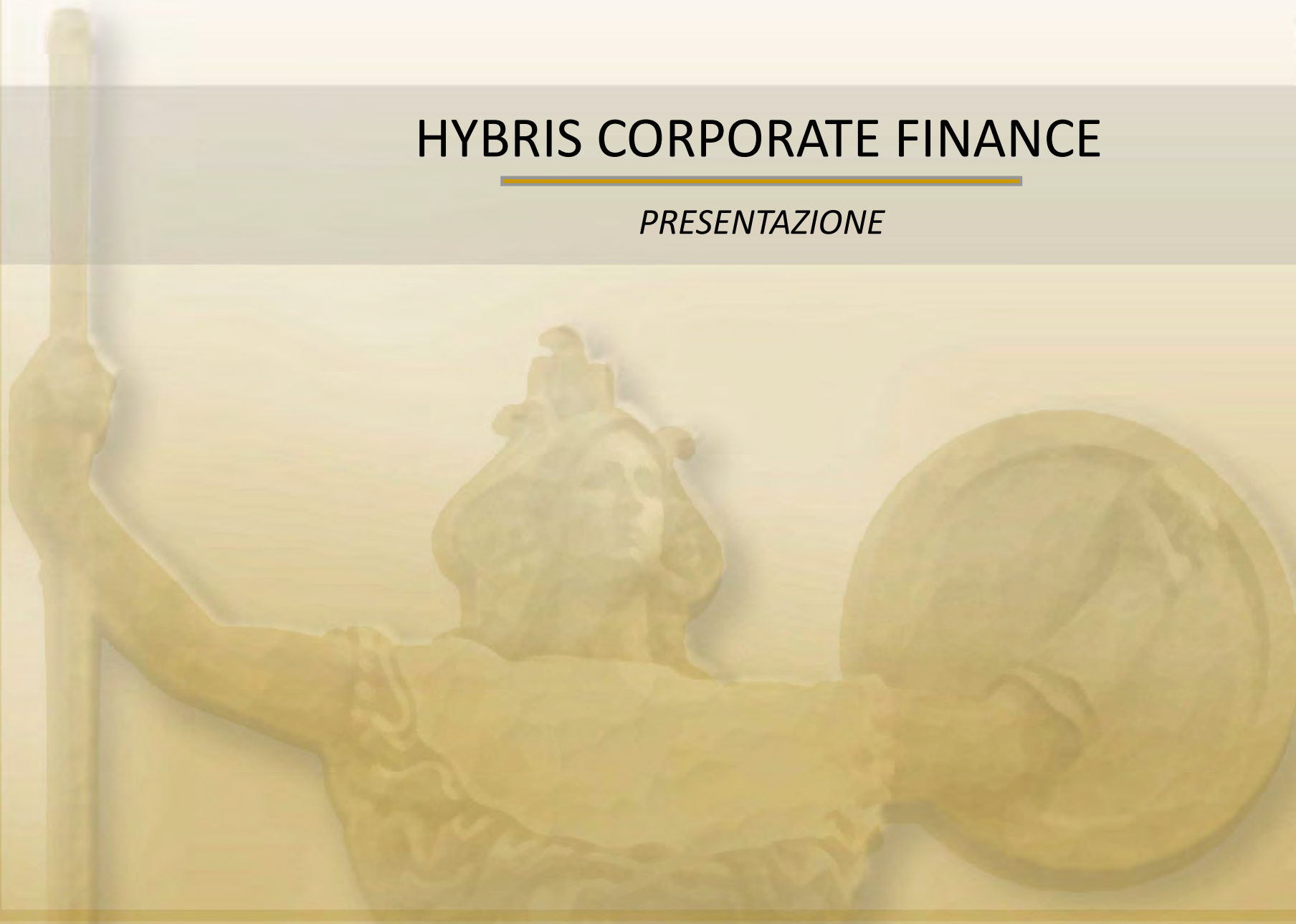
Hybris



CORPORATE
FINANCE

HYBRIS CORPORATE FINANCE

PRESENTAZIONE



INTRODUZIONE A HYBRIS CORPORATE FINANCE

Hybris Corporate Finance (“*Hybris*” o “*Network*”) nasce nel 2011 dall’aggregazione di società di consulenza e professionisti che hanno maturato significative e complementari esperienze di Corporate Finance.

Attraverso una struttura giovane, flessibile e indipendente, si rivolge sia a imprese e investitori operanti nel *mid-market* sia a giovani aspiranti imprenditori che necessitano di assistenza nella strutturazione della propria idea imprenditoriale.

Offre un’ampia gamma di servizi di consulenza finanziaria nell’ambito di operazioni straordinarie.

I clienti di Hybris sono prevalentemente le medie imprese italiane ed internazionali, i loro azionisti, i fondi di Private Equity ed altri investitori istituzionali, con i quali Hybris si propone di costruire relazioni consolidate e durature nel tempo.

Hybris Corporate Finance si distingue dai propri competitor perché in grado di offrire servizi ad elevato valore aggiunto che incorporano soluzioni innovative ideate in funzione delle specifiche esigenze del cliente.



IL BUSINESS MODEL

Il mercato italiano dei servizi di Corporate Finance dedicato alla media impresa é caratterizzato, dal lato dell'offerta, dalla prevalenza di due tipologie di operatori: *players* di matrice bancaria e *advisory firms* indipendenti (c.d. "*boutique*").

Gli operatori di matrice bancaria possono contare su una presenza capillare sul territorio ma, per contro, denotano:

- una carenza di flessibilità, spesso determinata dalle dimensioni del gruppo di appartenenza;
- un potenziale conflitto di interesse con il proprio cliente (*advisor* vs banca finanziatrice).

Le boutique indipendenti presentano un maggior grado di rapidità nel cogliere le opportunità di mercato e garantiscono l'assenza di conflitti di interesse ma, per contro, spesso evidenziano:

- un approccio generalista rispetto ai vari settori industriali;
- una scarsa presenza territoriale; una ridotta copertura internazionale.

In tale contesto, Hybris ha individuato un modello di business innovativo i cui punti fondamentali sono:

- **FLESSIBILITA';**
- **COMPETENZA INDUSTRIALE;**
- **COPERTURA TERRITORIALE.**



IL BUSINESS MODEL: LA FLESSIBILITA'

Hybris, essendo un Network di società di consulenza e professionisti, si distingue dai propri competitors in quanto può contare su una maggiore reattività nel cogliere le opportunità di mercato.

Disponendo di una rete di contatti che abbraccia principalmente le aree EMEA (Europe, Middle East, and Africa) e CONO SUR (Sud America), è in grado di interfacciarsi rapidamente con controparti nazionali e internazionali.

Il ruolo di **Global Coordinator** del Network è affidato a **Consulting Strategies Properties Management ("CSPM")**, società di consulenza nata nel 2010 dall'iniziativa di Enrico Scoditti, professionista con all'attivo un'esperienza manageriale pluriennale presso primarie società italiane e multinazionali quali Arthur Andersen & Co., Fininvest (attuale Mediaset), Gruppo Rinascente, Ferrero, Gruppo Matarrese, Gruppo Risanamento, Gruppo Operae.

CSPM, potendo contare sull'apporto del Network, svolge il proprio ruolo (i) selezionando di volta in volta dalla rosa dei membri di Hybris un team operativo che abbia competenze specifiche in relazione ai progetti, in modo da offrire ai propri clienti un'**assistenza tailor made**; (ii) veicolando le varie opportunità di business verso **soggetti che abbiano il profilo più indicato per coglierle**, muovendosi sul mercato libera da vincoli e conflitti d'interesse. **Tale approccio si rivela premiante in quanto (i) comprime i tempi dedicati alle attività operative preliminari e (ii) massimizza le possibilità di successo delle operazioni.**



IL BUSINESS MODEL: LA COMPETENZA INDUSTRIALE

La conoscenza specifica dei settori industriali e dei trend che li caratterizzano è un elemento fondamentale per poter garantire un elevato valore aggiunto ai servizi offerti ai propri clienti.

Il *know-how* industriale è garantito dalla stretta collaborazione con membri del Network che nella propria carriera professionale hanno maturato specifiche e rilevanti competenze di business e che ricoprono il ruolo di *Senior Advisor* di Hybris.

Inoltre, il Network comprende una serie di esperti di settore opportunamente selezionati, che apportano valore aggiunto nelle fasi di definizione di strategie imprenditoriali e di comprensione dei mercati di riferimento.

Il Network ha sviluppato una profonda conoscenza del tessuto economico ed industriale delle imprese operanti soprattutto nei settori delle Energie Rinnovabili, Automotive, Real Estate, Food & Beverage, New Media, Hospitality, Abbigliamento, Engineering, Information Technologies, Retail.



IL BUSINESS MODEL: LA COPERTURA TERRITORIALE

La presenza territoriale rappresenta uno degli elementi distintivi del modello di Hybris.. Oggi Hybris ha uffici dislocati strategicamente sul territorio nazionale a Milano, Roma e Bari.

Un ruolo importante è svolto dai *Senior Advisors* che, diversificati per area geografica, assicurano una migliore comprensione delle dinamiche locali.

La presenza territoriale consente pertanto ad Hybris di offrire un miglior servizio ai propri clienti, permette di costruire relazioni di lungo termine con l'impresitoria e le organizzazioni locali e consente di cogliere in anticipo le opportunità di business.



I PRINCIPALI SERVIZI

L'attività di Hybris Corporate Finance si focalizza sull'attività di consulenza, indirizzata a diversi ambiti quali Fusioni e Acquisizioni, Ristrutturazioni finanziarie e societarie, Ricerca di capitali, Finanza agevolata, Management Consulting.

Hybris Corporate Finance è specializzata nell'identificazione, organizzazione ed esecuzione di operazioni che prevedono l'intervento sul capitale aziendale, nonché nel reperimento di risorse finanziarie, sia a titolo di capitale di rischio che di capitale di debito e nella definizione di piani di ristrutturazione finanziaria.

In tali ambiti, Hybris Corporate Finance mette a disposizione team di professionisti dotati di molteplici competenze specialistiche e di business, di capacità di innovazione e di flessibilità, in grado di offrire un supporto concreto e integrato ai propri clienti.

Di seguito le principali aree di attività di Hybris Corporate Finance:

- **Fusioni e Acquisizioni;**
- **Debt Advisory;**
- **Consulenza e fund raising per imprese start up.**



I PRINCIPALI SERVIZI: FUSIONI E ACQUISIZIONI

Hybris Corporate Finance agisce in qualità di *advisor* finanziario nella realizzazione di operazioni di fusioni, acquisizioni, cessioni di aziende, rami di aziende o partecipazioni, assistendo società italiane e internazionali, i loro azionisti, il management e gli investitori istituzionali nelle seguenti attività:

- analisi degli obiettivi strategici finalizzata alla definizione dell'operazione, proponendo e valutando eventuali scenari maggiormente favorevoli;
- individuazione, selezione e analisi di potenziali acquisizioni nonché ricerca di potenziali partner industriali e finanziari sia in Italia che all'estero, valutazioni d'azienda o di componenti aziendali significative (marchi, rami d'azienda, etc.);
- assistenza in tutte le fasi dell'operazione, curando direttamente tutti gli aspetti negoziali e finanziari e coordinando quelli fiscali e legali;
- assistenza nella definizione delle modalità di finanziamento dell'operazione.



I PRINCIPALI SERVIZI: DEBT ADVISORY

Per supportare società e investitori istituzionali nell'identificazione della struttura patrimoniale e finanziaria più idonea, Hybris Corporate Finance offre consulenza nelle operazioni di strutturazione, organizzazione e sindacazione di finanziamenti, sia a breve, sia a medio/lungo termine, finalizzati allo sviluppo e alla crescita dell'impresa, da realizzarsi anche mediante acquisizioni di altre aziende.

Inoltre, tramite la raccolta di nuovi capitali di debito, il riscadenziamento e la rinegoziazione dell'esposizione debitoria esistente, Hybris Corporate Finance affianca i propri clienti nella definizione e nella realizzazione di operazioni mirate al ripristino di situazioni finanziarie equilibrate e sostenibili.

In quest'area, l'attività di Hybris Corporate Finance include:

- l'analisi della struttura finanziaria ottimale;
- l'individuazione e la selezione dei soggetti finanziatori;
- la negoziazione delle condizioni finanziarie e contrattuali;
- la gestione delle relazioni con le controparti fino all'erogazione o rimodulazione del capitale di debito.



I PRINCIPALI SERVIZI: CONSULENZA E FUND RAISING PER IMPRESE START UP

Hybris Corporate Finance è in grado di assistere imprese start up e aspiranti imprenditori dallo sviluppo embrionale della business idea fino alla definizione delle modalità di fund raising.

Nel dettaglio, a titolo esemplificativo ma non esaustivo, i principali servizi offerti dal Network:

- assistenza nella definizione della business idea, individuandone i punti di forza e valutando i migliori scenari di attuazione;
- realizzazione di studi di fattibilità, comprendenti analisi di mercato e descrizione dettagliata della business idea, strumentali sia per dotare gli azionisti di tutti gli strumenti informativi necessari alla sua attuazione sia per presentare il progetto a terze parti;
- redazione di business plan pluriennali, che evidenzino le performance economiche prospettive dell'impresa start up;
- assistenza nella definizione ottimale della struttura Debt/Equity dell'impresa start up, individuando e selezionando eventuali partner finanziari e/o industriali interessati a investire nel progetto;
- individuazione di eventuali possibilità di ricorso ad agevolazioni per l'investimento, comprendenti sia contributi a fondo perduto sia finanziamenti a tasso agevolato e/o in conto garanzia.



TRACK RECORD: ALCUNE ESPERIENZE DEL TEAM

Fusioni e Acquisizioni



Debt Advisory



Start Up & Fund Raising



Nicolò Scoditti

Manager

Mob. 327 1021422

nscoditti@hybriscf.it

LinkedIn - [linkedin.com/in/nscoditti](https://www.linkedin.com/in/nscoditti)

BARI

Sede Operativa



Via Dieta di Bari 16/H
info@hybriscf.it
www.hybriscf.it

